



# Osvaldo Álvaro Soto Sepúlveda

## Ingeniero Comercial

17 de marzo de 1972

Rut 12.247.241-8

Calle Lipizzano # 1678, Haras V de Huechuraba – Santiago, Chile

+56 9 6419 0525 – [oasotosepulveda@gmail.com](mailto:oasotosepulveda@gmail.com)

---

### **Objetivo Profesional**

Profesional en busca de una empresa en desarrollo, en la que pueda compartir mi experiencia, mis competencias, habilidades y capacidades dentro de un ambiente competitivo, creativo y con objetivos claros y con desafíos de crecimiento.

Basta trayectoria en cargos directivos y ejecutivos de empresas nacionales y de negocios internacionales, en planificación presupuestaria, financiera, en gestión de recursos humanos, físicos y técnicos, experiencia en control interno, siendo capaz de lograr una administración bajo indicadores de control de gestión de forma eficiente.

Amplia experiencia en la automatización de procesos, desarrollo de proyectos BI y de plataformas de gestión, análisis e interpretación de estados financieros, manejo de tesorería. Gran capacidad de liderazgo y de conducción de equipos de trabajo. Dominio de inglés hablado y escrito.

### **Estudios**

Ingeniero Comercial, Licenciado en Ciencias de la Administración (2008), Universidad Uniacc.

Diplomado en Gestión de Negocios (2008), Universidad Uniacc.

Diplomado en NIIF-IFRS (2014), EGEU, Escuela de Gestión Europea.

MBA, Master in Business Administration (2010), Universidad Bolivariana.

Master en Finanzas (2015), CEUPE Universidad de Alcalá, España.

Certificado en Enseñanza Modular a Distancia, Universidad Uniacc.

### **Antecedentes laborales recientes**

#### **Subgerente Desarrollo Soluciones Verticales**

Julio 2019 a la  
fecha

#### **Sosya SPA**

Empresa de desarrollamos soluciones para sistematizar y automatizar decisiones operativas en distintas industrias. Las soluciones implementadas por Sosya mejoran el nivel de servicio entregado por los clientes, la calidad de vida sus usuarios, disminuyendo sus costos operacionales e incrementando la eficiencia de sus equipos de gestión.

Mediante la implementación de soluciones customizada para el cliente, con implementaciones a la medida de sus necesidades.

Principales funciones

Como subgerente de desarrollo de soluciones verticales debo liderar la integración de funcionalidades para los clientes por proyecto, desde la perspectiva gerencial, dada la experiencia en gerencia de administración, finanzas y recursos humanos, interpretar y anticipar los requerimientos por parte de los clientes de la empresa. Contraparte técnica en las jefaturas de proyectos de implementación.

Principales logros,

Implementación de solución en ERP de tipo estándar para la administración, gestión y control de instituciones de educación con fondos públicos y fondos privados, permitiendo el desarrollo de un producto en modalidad de arriendo mensual para instituciones con más de un colegio, basada en un modelo de gestión con administración central.

Reducir los tiempos de implementación en cliente al realizar menor número de iteraciones con cliente en ajustes de las funcionalidades.

**Jefe de Administración y Finanzas**

Noviembre 2017  
a Mayo 2019

**Congregación Salesiana Chile**

Institución de derecho canónico con presencia nacional orientada a la formación de jóvenes, comprometidos a educar y evangelizar siguiendo un proyecto de promoción integral del hombre. Formación sobre una red nacional de 22 colegios, 19 Parroquias, 1 universidad, 4 empresas de comunicaciones, 2 fundaciones y 1 centro medial.

Principales funciones

La jefatura de administración y finanzas de la casa central, es el máximo nivel gerencial laico dentro de la organización reportando directo al economo nacional y al concejo inspectorial, encargado de administrar los recursos humanos, materiales y financieros relacionadas con los procesos de la Inspectoría Salesiana y sus Obras, diseñando políticas y procedimientos a seguir en materia presupuestaria, flujos de efectivo, análisis financiero, movilidad del personal y control del gasto administrativo; garantizando el suministro oportuno de los recursos necesariamente requeridos en la implementación de todos los proyectos de la Congregación Salesiana en Chile. Unidades a cargo, contabilidad, tesorería, control de gestión, recursos humanos, prevención de riesgos, arquitectura e infraestructura, servicios generales, con un presupuesto anual de MM\$4.500. y 2.600 colaboradores.

Principales logros,

Ajuste de la estructura financiera a la normativa vigente, migración de ERP e implementación de procedimientos asociados a la nueva plataforma, diseño e implementación de nuevo software para gestión de remuneraciones. Reestructuración organizacional del economato, creando la unidad de remuneraciones y RRHH para la centralización del proceso para los 2600 trabajadores de la compañía. La creación de la unidad de arquitectura e infraestructura, con procedimientos de

licitación privada y levantamiento de requerimientos en todas las sucursales. Plan de inversiones de activos financieros ajustado a requerimientos de caja.

#### **Gerente de Soluciones de Gestión**

Julio 2017  
A Noviembre  
2017

#### **Servicios Empresariales y Negocios, SEN**

Empresa orientada a entregar soluciones aplicadas que apoyen el crecimiento y sustentabilidad de las empresas que nos consultan.

Un enfoque interdisciplinario para lograr alto desempeño en las organizaciones en una era de rápidos cambios: rediseñar procesos de negocios, rediseñar la estructura institucional, repensar el soporte de las tecnologías de información y comunicaciones.

##### **Principales funciones**

Desarrollo de soluciones administrativas, contables, financieras y de gestión, para industrias específicas. Sobre plataforma ERP con informes específicos, reporting y bussiness intelligense, con reportes dinámicos a través de sistemas modernos de conexión, alimentados de información que es extraída de otras plataformas, según base de datos y sistemas de cada cliente.

#### **Jefe de Administración y Finanzas**

Marzo 2013  
A Abril 2017

#### **Corporación de Servicios y Desarrollo de Maipú, CODEDUC**

Empresa de derecho privado encargada de la administración de 26 establecimientos de educación pública (colegios y Liceos) y de 26 jardines infantiles y salas cuna. Con un presupuesto anual de MM\$30.000. de pesos y una planta de 2.500 funcionarios.

##### **Principales funciones,**

Jefatura de la Dirección de Administración y finanzas (DAF), reportando al gerente general y al directorio de la corporación, encargado de dirigir, las políticas, estrategias y acciones para la administración de los recursos financieros, presupuestarios, contables y patrimoniales de la corporación.

Responsable de las áreas de Adquisiciones, Contabilidad, Tesorería, Operaciones, mantención e infraestructura. Generación de flujo de efectivo, informes a dirección, estados financieros, planificación de caja y financiera, control financiero, con un presupuesto anual de MM\$3.500. y 2.500 colaboradores.

Definir funciones, alineado de procesos, sistemas de control de gestión, políticas y procedimientos, implementación de plataforma BI, establecimiento de los presupuestos de la corporación, planeación financiera y control presupuestario.

Principales logros,

Reestructuración financiera, permitiendo el control de la deuda y liquidación de la misma en un programa de dos años, deuda de MM\$1.500.. Establecimiento de mecanismos de control de procesos y de gestión. Diseño y establecimiento de modelo de gestión bajo plataforma BI.

**Director de Administración y Finanzas**

Marzo 2012  
a Marzo 2013

**Instituto Profesional Valle Central. Sede Toesca.**

Instituto de educación superior con 12 sedes a lo largo del país, 14.300 titulados, con una amplia oferta académica en carreras presenciales, semi presenciales y online, apoyados en un staff de más de 900 docentes.

Principales funciones,

Promovido de Coordinador e-learning en marzo de 2012.

Procurar la mejor provisión, asignación y utilización de los recursos materiales, humanos, y financieros necesarios para garantizar el óptimo funcionamiento de la institución a nivel académico, proveedores y servicios generales. Preparar y participar de la elaboración de los presupuestos anuales. Visar egresos de pagos. Llevar la contabilidad de la institución en conformidad a la normativa vigente. Manejo de pagos, cuentas bancarias y previsión social. Revisar procedimientos administrativos y proponer sus modificaciones cuando sea necesario. Supervisar los cumplimientos de las unidades a su cargo. Revisión de ingresos y gastos. Supervisar y realizar inventarios, y capacitar a los encargados por unidades. Realizar finiquitos del personal. Efectuar los pagos, manejar la cuenta bancaria y rendir cuentas a Vicerrectoría de Administración y Finanzas. Elaborar informes requeridos por la Dirección y Vicerrectoría de Administración y Finanzas. Control de los recursos entregados a las diferentes áreas. Revisar cajas diarias y confeccionar comprobantes de contabilidad. Prepara informe de gestión en forma periódica.

**Coordinador de Educación a Distancia en modalidades semi presenciales**

Agosto 2011  
a Febrero 2012

**Instituto Profesional Valle Central. Sede Toesca.**

Principales funciones,

Proponer e implementar las mejoras al modelo.

Diseño de la campaña publicitaria de la oferta de educación continua Institucional. Actualización y mejoramiento de la base de datos de educación continua, registro sistemático de la oferta y demanda del área.

Contacto y coordinación entre las partes involucradas en el área de educación continua.

Diseño e implementación de procedimientos en el tratamiento de la imagen y promoción de la oferta de educación continua Institucional.

Coordinación docente.

Operación y mejoras a la plataforma.

#### **Gerente General**

Septiembre 2008

a Julio 2011

#### **ECA Consultores**

Consultora de innovación y transferencia tecnológica.

Orientada a generar espacios de promoción de la cultura de la innovación y el emprendimiento en nuestro país, con ejes de acción orientados a la transferencia tecnológica y la incubación de empresas a través del desarrollo de proyectos y nuevos negocios con alto nivel tecnológico.

Principales funciones,

Dirección, coordinación y control de gestión en proyectos presentados y postulados ante Innova Chile CORFO en las líneas de PDT (Programas de Difusión Tecnológica) e Innovación Empresarial Individual.

#### **Gerente Comercial**

Diciembre 2005 a

Septiembre 2008

#### **Tecnomedical S.A..**

Empresa dedicada a la distribución y venta de implantes traumatológicos importados, prótesis, instrumental médico quirúrgico y artículos de ortopedia.

Principales funciones,

Promovido a Gerente Comercial en septiembre de 2007.

Desarrollando nuevas líneas de productos, tanto para clientes actuales como nuevos, generando nuevas alternativas de negocios para la empresa. Encargado de las negociaciones con proveedores extranjeros y manejo del comercio exterior.

#### **Representante de ventas**

Junto a esta empresa logre captar y retener a los principales clientes de la IV región, Hospital Clínico San Pablo de Coquimbo, Hospital de Ovalle y Clínica Elqui, en la III región al Hospital de Copiapó y Vallenar, instituciones donde logre alcanzar un contrato - convenio para el año 2006 – 2007, para una amplia gama de productos e insumos para los servicios de Traumatología, compitiendo con empresas como Baumer, Helico, Biomet y Stryker. Promovido a jefe de ventas. Promovido de jefe de ventas en julio de 2006.

### ***Otros***

- Manejo avanzado Microsoft Office, Word, Excel, PowerPoint, Outlook
- Manejo avanzado navegadores de Internet, Google Chrome, Internet Explorer, Mozilla Firefox.
- Manejo avanzado de ERP Manager, SAP y Softland.
- Idioma inglés, hablado y escrito a nivel intermedio.

### ***Docencia***

Profesor titular en cátedra de Economía Universidad de Santiago.

Profesor Titular en la cátedra de Formulación y Evaluación de Proyectos en Universidad Central en la carrera de Ingeniería Comercial.

Profesor titular en cátedra de Formulación y Evaluación de Proyectos en Diplomado en Gestión y Marketing Universidad Uniacc.

Profesor titular en cátedra de La Comunicación y el Marketing en Diplomado en Dirección de Marketing Universidad Uniacc.

Profesor Titular en la cátedra de Fundamentos Numéricos y Estadísticos en Universidad Uniacc en la carrera de Administración Pública.

Profesor Titular en la cátedra de Finanzas Públicas en Universidad Uniacc en la carrera de Administración Pública.

Profesor Titular en la cátedra de Formulación y Evaluación de Proyectos en Universidad Uniacc en la carrera de Administración Pública.

Profesor Titular en la cátedra de Administración General I en Universidad Uniacc en la carrera de Ingeniería Comercial.